



CURSO

Oratoria y presentaciones de alto impacto

CERTIFICA: Cámara de Comercio de Lima



Índice

> ¿Por qué elegir este curso?

> Beneficios Exclusivos

> ¿A quién está dirigido?

> ¿Qué lograrás al finalizar la certificación?

> Estructura curricular

> Expositores

> Cronograma

> Datos del programa

> Métodos de pago

↘ ¿Por qué elegir este curso?

En el mundo de los negocios, las grandes ideas solo trascienden si se comunican con pasión, claridad y convicción. Muchos profesionales con un alto dominio técnico pierden valiosas oportunidades comerciales, ascensos directivos o el respaldo de un directorio simplemente por no saber transmitir sus mensajes con seguridad. El miedo escénico, la falta de control sobre la voz o un lenguaje corporal titubeante sabotean el liderazgo.



Este curso de la Cámara de Comercio de Lima ha sido **diseñado bajo una metodología 100% vivencial y presencial para erradicar esas barreras.**

Aquí no vendrás a memorizar teoría; aprenderás a controlar tus emociones, proyectar tu voz y estructurar discursos memorables mediante simulaciones prácticas avanzadas y retroalimentación personalizada. **Desarrolla la confianza necesaria para influir de forma estratégica, inspirar a tus equipos y destacar de inmediato en tu entorno personal y profesional.**

REGRESAR



Beneficios Exclusivos

Certificación con Respaldo Gremial Líder

Certificado digital emitido a nombre de la Cámara de Comercio de Lima, la red empresarial de mayor prestigio en el país que impulsa tu estatus corporativo.



Retorno de Inversión Profesional Inmediato: Adquisición de herramientas de comunicación e influencia aplicables desde la primera sesión en tus reuniones de trabajo, presentaciones de proyectos o negociaciones comerciales.



Experiencia 100% Presencial y Vivencial: Formación en nuestras instalaciones principales que propicia dinámicas reales de interacción, control de espacio escénico y networking de alto nivel con otros ejecutivos del mercado.



Metodología con Feedback Personalizado: Cada sesión incluye simulaciones prácticas grabadas y evaluadas individualmente, garantizando una corrección en tiempo real de tu expresión corporal y manejo vocal.



Plana Docente de Nivel Elite: Impartido por la Mg. Rocío Leon Garavito, experta en gestión educativa, estrategia comercial e innovación aplicada al aprendizaje.



¿A quién está dirigido?

Este programa y su estructura de especialización han sido meticulosamente diseñados para:



Gerentes, jefes de área, coordinadores y ejecutivos que deban liderar equipos, sustentar proyectos ante directorios o representar a su organización de forma pública.



Emprendedores, consultores y dueños de negocios que necesiten vender sus ideas de manera persuasiva, captar clientes estratégicos e inspirar confianza inmediata.



Profesionales y público en general decididos a superar el miedo escénico, perfeccionar su oratoria y potenciar su marca personal para acelerar su línea de carrera.



REGRESAR



¿Qué **lograrás** al finalizar el **programa?**



Comunicar con seguridad, claridad y persuasión en cualquier escenario, eliminando la ansiedad y el miedo al hablar en público.

Dominar tu lenguaje corporal y modulación de voz para proyectar un liderazgo sólido, seguro y convincente.

Diseñar y estructurar discursos y presentaciones de alto impacto utilizando ganchos comerciales que cautiven y mantengan la atención de la audiencia de principio a fin.

Utilizar el Storytelling estratégico para conectar emocionalmente con tus clientes, socios o colaboradores, logrando que tus mensajes influyan en su toma de decisiones.

Manejar con éxito rondas de preguntas difíciles, objeciones e improvisaciones en entornos corporativos de alta exigencia.

REGRESAR



Estructura curricular

Sesión 1

- **Autoconfianza y técnicas avanzadas** para superar el miedo escénico en entornos ejecutivos.

Sesión 2

- **El poder de la voz:** Respiración, dicción, modulación y proyección vocal para captar la atención.

Sesión 3

- **Expresión corporal y manejo del espacio:** Postura, gestos y contacto visual de alto impacto.

Sesión 4

- **Arquitectura del mensaje:** Diseño de estructuras de discursos memorables, introducciones potentes y cierres persuasivos.

Sesión 5

- **Storytelling corporativo:** El arte de contar historias para conectar, influir e inspirar a la audiencia.

Sesión 6

- **Taller integrador** y simulaciones prácticas finales con retroalimentación personalizada del experto.

[REGRESAR](#)

Expositores



Mg. Rocío Leon Garavito

Economista bilingüe y magíster en Dirección de Marketing y Gestión Comercial por USIL/ESIC (España), con amplia experiencia en el ecosistema educativo. Ha liderado iniciativas vinculadas con Learning, gestión y desarrollo de productos educativos, educación ejecutiva, postgrado, formación corporativa y estrategias comerciales B2C y B2B. Su trayectoria integra visión de negocio, experiencia del usuario, análisis de datos, innovación y mejora continua, incorporando inteligencia artificial y herramientas digitales para optimizar procesos y desarrollar soluciones formativas escalables.

Cuenta con experiencia liderando equipos multidisciplinarios y articulando áreas académicas, comerciales, operativas y financieras. Asimismo, es docente de educación superior y Coach Neurolingüístico certificada por la ICC de Alemania y Jamming Escuela de Coaching, combinando gestión, aprendizaje y desarrollo del talento.



Cronograma

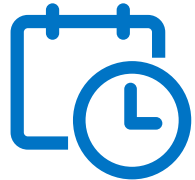
ROCÍO LEON	ROCÍO LEON	ROCÍO LEON
Fundamentos de la Oratoria Ejecutiva	Pautas importantes del Orador	Diseño de la presentación
Sesión 1 Viernes 06 nov	Sesión 2 Viernes 13 nov	Sesión 3 Viernes 20 nov
Estrategias para posicionar el mensaje de la presentación	Formatos diversos de presentaciones	Role play y presentación final
Sesión 4 Viernes 27 nov	Sesión 5 Viernes 04 dic	Sesión 6 Viernes 11 dic

¡Transforma tu manera de comunicar y conviértete en el líder influyente que tu organización necesita!

REGRESAR



Datos del curso

**INICIO:**

Viernes 06 de noviembre

FIN:

Viernes 11 de diciembre

**FRECUENCIA:**

Viernes de 07:00 p.m. a 10:00 p.m.

**DURACIÓN:**

24h académicas (de 45min. cada una)

**PÚBLICO EN GENERAL:**

S/ 599

SOCIO CCL:

S/ 450

**MODALIDAD:**

Presencial – Av. Giuseppe Garibaldi 396 – Jesús María

**CERTIFICACIÓN DIGITAL:**

A nombre de la Cámara de Comercio de Lima

Debido a la metodología vivencial y la necesidad de brindar retroalimentación personalizada a cada participante, las vacantes para este programa presencial son estrictamente limitadas. **Asegura tu participación hoy mismo contactando a nuestra asesora comercial.**

REGRESAR

↘ Métodos de Pago

• Depósitos o transferencia Cuenta corriente en soles banco



Banco o agente BCP
193-1943271-0-99



Banco o agente Interbank
005-0000007180



Banco BBVA
0011-0130-0100003020



Banco Scotiabank
000-2019361

Todas nuestras cuentas están a nombre de **CÁMARA DE COMERCIO DE LIMA** – Ruc: 20101266819

• Tarjeta de crédito Podrá realizar sus pagos con rapidez y total seguridad.



1. Ingresar a nuestra página web: www.camaralima.org.pe
2. Buscar: **Pagos online**, parte superior derecha.
3. Ingresar **datos de la empresa y/o persona** que solicito el servicio.
4. Ingresar **datos de la tarjeta de crédito y detalle del servicio**.
5. Procesar pago.

Luego de realizar el pago, enviar el voucher de pago indicando el RUC y/o DNI del depositante al **asesor educativo**.



Exclusivo para VISA



Hasta 6 cuotas sin intereses con tus tarjetas de crédito BBVA y 12 cuotas con BCP.

Preguntar por términos y condiciones.

• Billetera electrónica Escanea y paga



Considerar

Los horarios que están en la programación de todos los eventos que se realice están sometidos a cualquier cambio por cualquier inconveniente que se presente. ***Los cambios de los horarios serán notificados con anticipación.**



Contacta a nuestra asesora ejecutiva de admisiones para reservar tu vacante.

| CONTÁCTANOS

Julissa Romero

Ejecutivo de ventas

✉ jromero@camaralima.org.pe

☎ 994 250 942