

PROGRAMA DE ESPECIALIZACIÓN

Organización y producción integral de eventos

CERTIFICA: CÁMARA DE COMERCIO DE LIMA



Índice

> ¿Por qué elegir este programa?

> Beneficios Exclusivos

> ¿A quién está dirigido?

> ¿Qué lograrás al finalizar el programa?

> Estructura curricular

> Expositores

> Cronograma

> Datos del programa

> Métodos de pago

↘ ¿Por qué elegir este programa?

En la industria de eventos actual, la improvisación se traduce en pérdidas económicas y daños irreversibles a la reputación de marcas y personas. Hoy en día, el mercado exige profesionales capaces de convertir un concepto en una experiencia inmersiva e inolvidable, dominando la gestión presupuestal, las tecnologías híbridas y los protocolos más exigentes.



Este programa resuelve de raíz las principales problemáticas del sector:

- **Descontrol presupuestal y fallas logísticas:** Aprende a estructurar presupuestos detallados, mitigar costos imprevistos y coordinar proveedores clave con precisión quirúrgica.
- **Manejo inadecuado del protocolo institucional y corporativo:** Evita cometer errores de precedencia, etiqueta o protocolo gubernamental ante dignatarios, embajadas y directivos C-Level.
- **Falta de práctica real en campo:** Supera el aprendizaje puramente teórico poniendo a prueba tus competencias en la puesta en escena de un evento real en las instalaciones de la CCL.

REGRESAR



Beneficios Exclusivos

Respaldo Institucional de Elite

Certificación digital emitida a nombre
de la Cámara de Comercio de Lima,
máxima institución gremial
empresarial del país.



Puesta en Escena Real en la CCL (Experiencia Práctica Directa):

Diseña y ejecuta un evento presencial real en las instalaciones de la Cámara de Comercio de Lima, aplicando lo aprendido ante invitados reales.



Pasantía Directa como Observador

CCL: Opción exclusiva para participar de manera opcional en la trastienda organizativa de un evento corporativo de la CCL como observador.



Formato 100% Presencial: Conecta en tiempo real con docentes y colegas desde la sede institucional en Av. Giuseppe Garibaldi 396, Jesús María.



Plana Docente C-Level y Premiada

Internacionalmente: Mentores activos como el Productor Senior de CADE Ejecutivos y la Chapter Head de Perú en la International Association of Destination Wedding Professionals (IADWP).



¿A quién está dirigido?

Este programa ejecutivo ha sido meticulosamente estructurado para:



Emprendedores y Dueños de Negocio: Empresarios que desean lanzar su propia agencia de eventos, wedding planning o consultoría de producción.



Mandos Medios y Ejecutivos de Área: Profesionales de Relaciones Públicas, Marketing, Comunicaciones, Imagen Institucional y Gestión Comercial que deben organizar eventos corporativos o protocolares de forma recurrente.



Organizadores e Intendentes (Mandos Bajos / Operativos): Asistentes, coordinadores y profesionales independientes que buscan formalizar sus conocimientos técnicos, optimizar presupuestos y dominar la producción integral.



REGRESAR



¿Qué **lograrás** al finalizar el **programa?**



- ✓ **Planificar Eventos de Manera Integral:** Estructurar la lógica, cronogramas, layouts y planes de contingencia para eventos sociales, corporativos y gubernamentales.
 - ✓ **Gestionar Presupuestos y Control Financiero:** Elaborar presupuestos detallados, controlar costos directos/indirectos y evaluar indicadores de rentabilidad (KPIs).
 - ✓ **Seleccionar y Auditar Proveedores:** Clasificar, negociar y supervisar servicios clave de catering, audiovisuales, ambientación, seguridad y producción.
 - ✓ **Dominar el Protocolo Estatal y Empresarial:** Gestionar reglas de precedencia, personalidades de alto perfil, dignatarios y medios de comunicación.
 - ✓ **Ejecutar un Evento Real de Principio a Fin:** Desplegar la puesta en marcha de una producción real aplicando técnicas de dirección de escena, branding y coordinación logística.
-

REGRESAR



Estructura curricular

MÓDULO 1

El ABC de los Eventos

- **Sesión 1:** Fundamentos de la Organización de Eventos
- **Sesión 2:** Gestión tecnológica y de presupuestos
- **Sesión 3:** Planificación Estratégica y logística
- **Sesión 4:** Comunicación y Marketing de Eventos
- **Sesión 5:** Evaluación y Oportunidades de mejora

MÓDULO 2

Eventos Sociales, ¡Diseña una Experiencia de Ensueño!

- **Sesión 6:** Introducción a los Eventos Sociales
 - **Sesión 7:** Los cumpleaños y aniversarios
 - **Sesión 8:** Bodas de impacto
 - **Sesión 9:** Eventos sociales de relevancia (Quinceañeros y Graduaciones)
-



MÓDULO 3

Eventos Protocolares y Corporativos, ¡Que Tu Marca Sea la Protagonista!

- **Sesión 10:** Eventos protocolares con instituciones públicas I (Jerarquía y reglas de precedencia)
- **Sesión 11:** Eventos protocolares con instituciones públicas II (Símbolos oficiales, discursos y medios)
- **Sesión 12:** Eventos protocolares con empresas privadas I (Propósitos, etiqueta y clientes VIP)
- **Sesión 13:** Eventos protocolares con empresas privadas II (Configuración de espacio, auspicios y branding)
- **Sesión 14:** Preparación para el evento final del programa
- **Sesión 15:** Puesta en marcha de un evento empresarial (Evento de fin de ciclo)

VALORES AGREGADOS PREMIUM & BONOS

- **Proyecto Final – Puesta en Escena de un Evento Real:** Desarrollo y montaje de un evento en vivo donde los participantes ejecutan todo lo aprendido en las instalaciones de la CCL (la CCL facilita el espacio, sillas, equipo de sonido y micrófono).

Nota de inversión: La puesta en escena del evento final requiere una inversión adicional compartida que oscila entre S/ 50 y S/ 200 por persona, dependiendo de la magnitud y decisiones tomadas por el equipo de alumnos y el docente.

- **Experiencia de Observación en Eventos CCL:** Acceso como observador en la producción de eventos oficiales de la Cámara de Comercio de Lima.

REGRESAR



Expositores



Alan Iparraguirre

*Productor senior en los
CADE Ejecutivos*

Magister de Docencia Universitaria y Gestión Educativa. Licenciado en Ciencias y Artes de la Comunicación con mención en Comunicación Audiovisual de la PUCP. Profesional con 18 años de experiencia en organización y coordinación de eventos corporativos, institucionales y sociales.

Es docente del curso de Organización de Eventos en la Toulouse Lautrec desde el 2018. Participó como productor senior en los CADE Ejecutivos y en las Ceremonias de Bienvenida en la Villa de Atletas de los Juegos Panamericanos Lima 2019.



Jossy Quezada

*Chapter Head de Perú en la
International Association
of Destination Wedding Professional*

Licenciada en Traducción e Interpretación con un Diplomado en Marketing, especializada en la organización de bodas de destino y eventos. Con más de 14 años de experiencia, ha desarrollado una marca personal sólida en la industria, ofreciendo servicios personalizados que destacan la riqueza cultural del Perú.

A lo largo de su carrera, ha creado experiencias de inmersión cultural para parejas de todo el mundo, estableciendo conexiones estratégicas en el sector. Como Chapter Head de Perú en la IADWP, lidera iniciativas en Sudamérica y ha sido reconocida por su excelencia en planificación de bodas. Su trabajo ha sido galardonado con premios internacionales como los Belief Awards en las categorías "Cultural Weddings" y "Details", además del Ed Cotton Awards 2023. Ha sido destacada por Zankyou como una de las mejores wedding planners de Lima por cuatro años consecutivos.



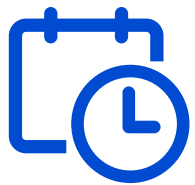
Cronograma

MÓDULO 1	MÓDULO 2	MÓDULO 3
ALAN IPARRAGUIRRE	JOSSY QUEZADA	ALAN IPARRAGUIRRE
El ABC de los eventos	Eventos sociales	Eventos protocolares y corporativos
Sesión 1 Lunes, 05 de octubre	Sesión 6 Miércoles, 21 de octubre	Sesión 10 Miércoles, 04 de noviembre
Sesión 2 Miércoles, 07 de octubre	Sesión 7 Lunes, 26 de noviembre	Sesión 11 Lunes, 09 de noviembre
Sesión 3 Lunes, 12 de octubre	Sesión 8 Miércoles, 28 de noviembre	Sesión 12 Miércoles, 11 de noviembre
Sesión 4 Miércoles, 14 de octubre	Sesión 9 Lunes, 02 de noviembre	Sesión 13 Lunes, 16 de noviembre
Sesión 5 Lunes, 19 de octubre		Sesión 14 Miércoles, 18 de noviembre
		Sesión 15 Lunes 23 de noviembre EVENTO DE CIERRE

REGRESAR



Datos del curso

**INICIO:**

Lunes 05 de octubre

FIN:

Lunes 23 de noviembre

**FRECUENCIA:**

Lunes y miércoles de 7:00 p.m. a 10:00 p.m.

**DURACIÓN:**

90 horas académicas (de 45min. cada una)
60 horas académicas de sesiones en vivo
30 horas académicas de proyecto
Opción de participar en un evento real de la CCL

**PÚBLICO EN GENERAL:**

S/ 1600

SOCIO CCL:

S/ 1200

*La puesta en escena del evento final, requiere una inversión adicional que puede oscilar entre S/50 y S/200 por persona, dependiendo el tipo de evento que deseen realizar y las coordinaciones que realicen con sus compañeros y el docente.

La CCL facilitará el espacio, sillas, 01 equipo de sonido y 01 micrófono

**MODALIDAD:**

Av. Giuseppe Garibaldi 396 (sede Jesús María)

**CERTIFICACIÓN DIGITAL:**

A nombre de la Cámara de Comercio de Lima

REGRESAR

↘ Métodos de Pago

• Depósitos o transferencia Cuenta corriente en soles banco



Banco o agente BCP
193-1943271-0-99



Banco o agente Interbank
005-0000007180



Banco BBVA
0011-0130-0100003020



Banco Scotiabank
000-2019361

Todas nuestras cuentas están a nombre de **CÁMARA DE COMERCIO DE LIMA – Ruc: 20101266819**

• Tarjeta de crédito Podrá realizar sus pagos con rapidez y total seguridad.



1. Ingresar a nuestra página web: **www.camaralima.org.pe**
2. Buscar: **Pagos online**, parte superior derecha.
3. Ingresar **datos de la empresa y/o persona** que solicito el servicio.
4. Ingresar **datos de la tarjeta de crédito y detalle del servicio**.
5. Procesar pago.

Luego de realizar el pago, enviar el voucher de pago indicando el RUC y/o DNI del depositante al **asesor educativo**.



Exclusivo para VISA

Hasta 6 cuotas sin intereses con tus tarjetas de crédito BBVA y 12 cuotas con BCP.

Preguntar por términos y condiciones.

• Billetera electrónica Escanea y paga



Considerar

Los horarios que están en la programación de todos los eventos que se realice están sometidos a cualquier cambio por cualquier inconveniente que se presente. ***Los cambios de los horarios serán notificados con anticipación.**



| CONTÁCTANOS

Ejecutivo de ventas

✉ jromero@camaralima.org.pe

☎ 994 250 942