

CCL

CÁMARA
DE COMERCIO
LIMA



DIPLOMADO

LOGÍSTICA



Certifica: Cámara de Comercio de Lima

¿POR QUÉ ELEGIR ESTE PROGRAMA?

En el mercado actual, la gestión logística ya no es solo un soporte operativo; es el núcleo estratégico de la rentabilidad empresarial. Las empresas líderes no compiten únicamente por sus productos, sino por la eficiencia, velocidad y resiliencia de su cadena de suministro. Automatizar almacenes, mitigar la incertidumbre en los tiempos de espera y diseñar rutas ágiles de última milla son factores críticos para asegurar una ventaja competitiva sostenible.

Este diplomado de la Cámara de Comercio de Lima ha sido diseñado bajo una visión moderna, sostenible y altamente tecnológica. A través de un enfoque integral, aprenderás a erradicar desperdicios, optimizar recursos desde el aprovisionamiento hasta la distribución internacional, e incorporar herramientas de vanguardia como Big Data y Blockchain. Conviértete en el líder que transforme la logística de tu organización en un motor de crecimiento y rentabilidad garantizada.

DIRIGIDO A

Este diplomado ejecutivo de alta especialización está diseñado estratégicamente para:

- Gerentes, jefes y mandos medios de las áreas de logística, compras, abastecimiento, almacenes, distribución física, transporte, así como de comercio exterior (importaciones y exportaciones).
- Funcionarios y directivos de otras áreas que busquen una visión holística de las operaciones logísticas corporativas con miras a asumir mayores responsabilidades gerenciales.
- Profesionales, consultores y emprendedores con más de un año de experiencia laboral que deseen desarrollar una línea de carrera sólida y competitiva dentro de la cadena de suministro.

BENEFICIOS EXCLUSIVOS

- **Certificación de Respaldo Gremial Líder:** Respaldo digital directo a nombre de la Cámara de Comercio de Lima, el gremio empresarial más importante del país que potencia el valor de tu perfil profesional.
- **Vanguardia Tecnológica Aplicada:** Formación especializada en la adopción de tecnologías de última generación para el Supply Chain, tales como Inteligencia Artificial, Big Data, Blockchain y sistemas avanzados de gestión (ERP, TMS, WMS).
- **Plana Docente de Elite Gerencial:** Clases dictadas por gerentes y consultores internacionales con experiencia real en la optimización de operaciones complejas en empresas líderes como APC Corporación, Freight Forwarders, Aceros Arequipa, NGR, así como exdirectivos del sector público (PRODUCE y SERVIR).
- **Enfoque en Rentabilidad Operativa:** Herramientas y metodologías prácticas enfocadas directamente en la reducción de costos ocultos, optimización de stocks (Just-in-Time), negociación de compras y control mediante indicadores clave (KPIs).
- **Doble Enfoque de Negocios (Público y Privado):** El único programa que integra un módulo especializado en Contrataciones con el Estado, abriendo una ventana de negocio clave para venderle al sector público de manera electrónica y transparente.

¿QUÉ LOGRARÁS AL FINALIZAR EL DIPLOMADO?

- **Diseñar y liderar** planes estratégicos de logística y aprovisionamiento alineados con las metas financieras globales de la organización.
- **Optimizar** la gestión de almacenes e inventarios, implementando modelos eficientes de control de stock, sistemas automatizados y flujos dinámicos como el Cross Docking.
- **Estructurar** redes de transporte y distribución eficientes, dominando estrategias de última milla y logrando operaciones sostenibles bajo criterios de logística verde.
- **Liderar** procesos de negociación y licitación transparentes con el Estado, preparando propuestas técnicas y económicas ganadoras bajo el marco de la normativa vigente.
- **Dirigir** operaciones de logística internacional, gestionando la Distribución Física Internacional (DFI) con la correcta aplicación de los términos INCOTERMS.
- **Implementar** tableros de control con KPIs clave, permitiendo a la alta gerencia tomar decisiones ágiles basadas en el análisis riguroso de datos logísticos.



TEMARIO

MÓDULO 1: Logística y Cadena de Suministro & Gestión de Compras y Abastecimientos

- **Sesión 1:** Requerimientos y retos en la cadena de suministro global y estrategias en Supply Chain.
- **Sesión 2:** Logística de compras, producción, ventas y diseño de sistemas de logística inversa.
- **Sesión 3:** La función compras como generadora de utilidad y modelos de selección de proveedores.
- **Sesión 4:** Técnicas de negociación competitiva, presupuestos y programas estratégicos de compras.
- **Sesión 5:** Sistemas de gestión en la cadena de suministro (ERP, TMS, WMS) y sostenibilidad operativa.

MÓDULO 2: El Proceso de la Administración Estratégica

- **Sesión 6:** El rumbo estratégico, análisis FODA y fijación de objetivos comerciales y operativos.
- **Sesión 7:** Desarrollo y despliegue de acciones estratégicas para el planeamiento de la empresa.
- **Sesión 8:** Control estratégico y herramientas de supervisión directiva.
- **Sesión 9:** Tecnologías emergentes en la estrategia logística moderna (Inteligencia Artificial y Big Data).

MÓDULO 3: Competitividad en la Gestión de Stocks & Gestión Efectiva de Almacenes

- **Sesión 10:** Políticas de gestión de stocks, análisis operativo y mitigación de incertidumbre en tiempos de espera.
- **Sesión 11:** Inventarios, stock en tránsito, organización de almacenes y manejo de catálogos en centros de distribución.
- **Sesión 12:** Estrategias de Cross Docking, tipologías de almacenamiento e indicadores de gestión operativa.
- **Sesión 13:** Automatización de almacenes (robótica, gestión digital) y filosofía Just-in-Time (JIT).

MÓDULO 4: El Valor del Sistema de Distribución y Transporte

- **Sesión 14:** La distribución física a nivel nacional e internacional y redes estratégicas de marketing.
- **Sesión 15:** Sistemas integrales de transporte: Unimodal, multimodal, uso de containers y pallets.
- **Sesión 16:** Modelos de Outsourcing de transporte, valor económico y rentabilidad de la distribución.
- **Sesión 17:** Estrategias avanzadas de última milla y Logística Verde (reducción de huella de carbono).

MÓDULO 5: Contrataciones con el Estado

- **Sesión 18:** Oportunidades de negocio: ¿Por qué venderle al Estado? y Ley de Contrataciones vigente.
- **Sesión 19:** Procesos de negociación pública: Licitaciones, concursos públicos y adjudicación simplificada.
- **Sesión 20:** Preparación de propuestas ganadoras (Estructura General, Técnica y Económica).
- **Sesión 21:** Tendencias globales en la Contratación Pública Electrónica y estructuras empresariales para negociar.

MÓDULO 6: Logística Internacional

- **Sesión 22:** Distribución Física Internacional (DFI) y aplicación práctica de los INCOTERMS.
- **Sesión 23:** Selección estratégica de intermediarios, contratos internacionales y operadores logísticos globales.
- **Sesión 24:** Tendencias en distribución internacional (Franquicias) y competitividad del comercio exterior peruano.
- **Sesión 25:** Impacto de los acuerdos comerciales y tecnologías emergentes aplicadas (Blockchain).

MÓDULO 7: Indicadores de Gestión Logística

- **Sesión 26:** Cuadros de mando y KPIs para compras, abastecimientos, producción e inventarios.
- **Sesión 27:** Indicadores clave para almacenamiento, bodegaje, transporte y redes de distribución.
- **Sesión 28:** Indicadores de sostenibilidad logística y control ambiental.
- **Sesión 29:** Análisis avanzado de datos para la optimización operativa.
- **Sesión 30:** Taller de Análisis de Datos y Toma de Decisiones Estratégicas: Aplicación y síntesis final de todos los conocimientos del diplomado enfocados en la resolución directiva de casos logísticos reales.

PLANA DOCENTE

EDUARDO GUEMBES

Gerente Central de Operaciones – APC Corporación

Ingeniero Industrial de la Universidad de Lima y MBA de la Universidad de Piura, con más de 30 años de experiencia liderando operaciones logísticas, supply chain, planeamiento S&OP, almacenes, distribución y compras, aplicando metodologías LEAN, PDCA, en sectores como alimentos, químico, metalmecánica y retail. Ha generado ahorros millonarios y mejoras sostenibles en eficiencia y rentabilidad, optimizando procesos en entornos operativos complejos en empresas como: NGR, PRECOR, ACEROS AREQUIPA, AGA, entre otras.

Posee estudios complementarios en Supply y analítica digital (Wharton School), Estrategias digitales (Columbia Business School), Negociación (Massachusetts Institute), Servicio al cliente (Harvard Business School).

GISELL HERNÁNDEZ

Gerente General – Freight Forwarders

Administradora de Negocios Internacionales, especializada en gerencia logística, aduanas, logística internacional y Supply Chain Management. Consultora internacional. Autora de 4 libros sobre temas de comercio internacional.

Posee más de 35 años de experiencia profesional en Logística internacional y transporte internacional, Aduanas, comercio exterior, laborando en empresas de consumo masivo, pesquería, importadoras, exportadoras y operadores logísticos.

Gerente General en Freight Forwarders, Asociación de agentes de Aduanas del Perú – AAAP, Docente en prestigiosas casas de estudio.

HIVETH HUERTA

Ex Directora en el Ministerio de la Producción

Doctora en Derecho y Asesora Legal en SERVIR. Especialista en Gestión Pública. Ex Directora de la Oficina de Prevención y Lucha contra la Corrupción en el Ministerio de la Producción (PRODUCE), además de haber ocupado el puesto de Jefe de la Oficina de Asesoría Jurídica en el Hospital Santa Rosa. Previamente, trabajó en el Ministerio Público en Función Fiscal de la Décima Tercera Fiscalía Provincial Penal del Callao, y en la SUNAT, brindando apoyo legal en la Fiscalía Especializada en Delitos Aduaneros y contra la Propiedad Intelectual del Callao.

ERICK ANTICONA

Experto en cadenas de suministro y operaciones logísticas

Con más de 22 años de experiencia liderando proyectos de implementación y mejora de procesos tanto a nivel nacional como internacional. Su trayectoria incluye 10 años desempeñándose en países como Puerto Rico, República Dominicana, México, Guatemala, Colombia, Ecuador, Chile, Argentina, Panamá, Venezuela y Estados Unidos.

Con experiencia en sectores como cosmético, retail, farmacéutico, consumo masivo, ferretero, explosivos, telefonía y electrónicos, ha consolidado su expertise en la optimización de operaciones complejas. Ingeniero de formación, cuenta con una especialización en Finanzas por ESAN y una Maestría en Supply Chain Management por la Universidad del Pacífico. Desde 2010, se desempeña como docente en áreas de operaciones, logística y supply chain, impartiendo cursos como Administración de Operaciones, Cadena de Suministro y Proyecto Empresarial.

CRONOGRAMA

MÓDULO 1	MÓDULO 2	MÓDULO 3	MÓDULO 4
EDUARDO GUEMBES	EDUARDO GUEMBES	GISELL HERNÁNDEZ	GISELL HERNÁNDEZ
Logística y Cadena de Suministro & Gestión de Compras y Abastecimientos	El Proceso de la Administración Estratégica	Competitividad en la Gestión de Stocks & Gestión Efectiva de Almacenes	El Valor del Sistema de Distribución y Transporte
Sesión 1 Viernes, 14 agosto	Sesión 6 Martes, 01 setiembre	Sesión 10 Martes, 15 setiembre	Sesión 14 Martes, 29 setiembre
Sesión 2 Martes, 18 agosto	Sesión 7 Viernes, 04 setiembre	Sesión 11 Viernes, 18 setiembre	Sesión 15 Viernes, 02 octubre
Sesión 3 Viernes, 21 agosto	Sesión 8 Martes, 08 setiembre	Sesión 12 Martes, 22 setiembre	Sesión 16 Martes, 06 octubre
Sesión 4 Martes, 25 agosto	Sesión 9 Viernes, 11 setiembre	Sesión 13 Viernes, 25 setiembre	Sesión 17 Viernes, 09 octubre
Sesión 5 Viernes, 28 agosto			

MÓDULO 5	MÓDULO 6	MÓDULO 7
HIVETH HUERTA	ERICK ANTICONA	ERICK ANTICONA
Contrataciones con el Estado	Logística Internacional	Indicadores de Gestión Logística
Sesión 18 Martes, 13 octubre	Sesión 22 Martes, 27 octubre	Sesión 26 Martes, 10 noviembre
Sesión 19 Viernes, 16 octubre	Sesión 23 Viernes, 30 octubre	Sesión 27 Viernes, 13 noviembre
Sesión 20 Martes, 20 octubre	Sesión 24 Martes, 03 noviembre	Sesión 28 Martes, 17 noviembre
Sesión 21 Viernes, 23 octubre	Sesión 25 Viernes, 06 noviembre	Sesión 29 Viernes, 20 noviembre
		Sesión 30 Martes, 24 noviembre

**INICIO:**

Viernes, 14 de agosto

FIN:

Martes, 24 de noviembre

**FRECUENCIA:**

Martes y viernes
de 8:00 p.m. a 11:00 p.m.

**DURACIÓN:**

240h académicas (de 45min. cada una)

- 120 horas académicas en vivo
- 80 horas académicas asincrónicas
- 40 horas académicas en foros

**MODALIDAD:**

Online (en tiempo real) – Plataforma TEAMS

**INVERSIÓN:**

Público en general: S/ 3 100

Socio CCL: S/ 2 300

**CERTIFICACIÓN DIGITAL:**

A nombre de la Cámara de Comercio de Lima

MÉTODOS DE PAGO

• Depósitos o transferencia Cuenta corriente en soles banco



Banco o agente BCP
193-1943271-0-99



Banco o agente Interbank
005-0000007180



Banco BBVA
0011-0130-0100003020



Banco Scotiabank
000-2019361

Todas nuestras cuentas están a nombre de **CÁMARA DE COMERCIO DE LIMA - Ruc: 20101266819**

• Tarjeta de crédito Podrá realizar sus pagos con rapidez y total seguridad.



1. Ingresar a nuestra página web: www.camaralima.org.pe
2. Buscar: **Pagos online**, parte superior derecha.
3. Ingresar **datos de la empresa y/o persona** que solicito el servicio.
4. Ingresar **datos de la tarjeta de crédito y detalle del servicio**.
5. Procesar pago.

Luego de realizar el pago, enviar el voucher de pago indicando el RUC y/o DNI del depositante al **asesor educativo**.



Exclusivo para VISA

Hasta 6 cuotas sin intereses con tus tarjetas de crédito BBVA y 12 cuotas con BCP.

Preguntar por términos y condiciones.

• Billetera electrónica Escanea y paga



Considerar

Los horarios que están en la programación de todos los eventos que se realice están sometidos a cualquier cambio por cualquier inconveniente que se presente. ***Los cambios de los horarios serán notificados con anticipación.**



| CONTACTANOS

Lima

✉ programasccl@camaralima.org.pe

☎ 994 250 942