



3° CURSO

Oratoria y Presentaciones efectivas

INTRODUCCIÓN

¿Te has preguntado alguna vez cómo los grandes líderes y comunicadores inspiran, persuaden y conquistan audiencias? La respuesta está en su habilidad para transmitir mensajes con pasión, claridad y convicción.

En este curso especializado, no solo mejorarás tus habilidades de hablar en público, sino que también tendrás un impacto positivo en tu capacidad para comunicarte eficazmente en diversas situaciones, lo que puede influir en tu éxito personal y profesional.

El principal valor agregado de este curso es que se enfoca en el entrenamiento en cada sesión, logrando el desarrollo de tus capacidades de hablar frente al público.

OBJETIVOS

- Mejora su comunicación interpersonal: La oratoria ayuda a mejorar las habilidades de comunicación, lo que facilita la interacción efectiva con otras personas en situaciones cotidianas y profesionales.
- Desarrolla sus habilidades persuasivas: Aprender a expresar tus ideas de manera clara y persuasiva es fundamental en muchos contextos, desde persuadir a colegas en el trabajo hasta defender un punto de vista en situaciones sociales.
- Aumenta su confianza: La práctica regular en un taller de oratoria ayuda a superar el miedo escénico y a construir la confianza en la capacidad para hablar en público. Esta confianza se traduce en una mayor seguridad en uno mismo en diversas situaciones.
- Desarrolla sus habilidades profesionales: En el ámbito profesional, la capacidad de comunicarse de manera efectiva es crucial. Las presentaciones, reuniones, entrevistas y negociaciones son solo algunas de las situaciones donde las habilidades de oratoria pueden marcar la diferencia.
- Potencia sus capacidades de liderazgo: Los líderes efectivos suelen ser comunicadores hábiles. Un taller de oratoria puede ayudar a desarrollar la capacidad de liderazgo al mejorar la capacidad para inspirar, motivar y dirigir a otros de manera efectiva.
- Clarifica la expresión de ideas: Aprender a organizar y expresar ideas de manera clara es fundamental para evitar malentendidos y comunicar eficazmente tus pensamientos y argumentos.
- Adapta su la comunicación: La oratoria enseña a adaptar el estilo de comunicación según la audiencia y el contexto. Esta habilidad es esencial para ser efectivo en diferentes entornos y con diferentes tipos de personas.
- Impacta en la audiencia: Un buen orador tiene la capacidad de cautivar a su audiencia, haciendo que el mensaje sea más memorable y persuasivo.



DIRIGIDO A

- Profesionales en posiciones de liderazgo que buscan fortalecer sus habilidades de comunicación y oratoria para influir en su equipo y transmitir mensajes impactantes a nivel ejecutivo.
- Emprendedores y empresarios que lideran sus propios negocios o startups y desean mejorar su capacidad para presentar ideas convincentes, captar inversores y cerrar acuerdos comerciales.
- Profesionales en etapas tempranas de su carrera o recién graduados que desean desarrollar habilidades sólidas de oratoria y comunicación para avanzar en sus carreras y destacar en su campo.
- Profesionales que deseen mejorar su presencia escénica, como docentes, conferencistas, y desean transmitir confianza, carisma y liderazgo en su desempeño.

TEMARIO

Sesión 1: Fundamentos de la Oratoria Ejecutiva

- Modelos de comunicación
- Inteligencia emocional y empatía
- Técnicas de relajación previo a hablar en público
- Simuladores

Sesión 2: Pautas importantes del Orador

- Lenguaje no verbal
- Impostación de la voz
- Naturalidad y flexibilidad
- Ubicación estratégica
- Feedback y feedforward

Sesión 3: Diseño de la presentación

- Mensaje clave para generar impacto
- Construcción de un discurso potente
- Simuladores
- Feedback y feedforward

Sesión 4: Estrategias para posicionar el mensaje de la presentación

- Potenciadores comunicacionales
- Ruta de la presentación de alto impacto
- Simuladores
- Feedback y feedforward

Sesión 5: Formatos diversos de presentaciones

- Aprendiendo a afrontar debates exitosamente
- Técnicas de Speaker
- Presentaciones virtuales

Sesión 6: Evaluación final

- Construcción de un Elevator pitch
- Feedback y feedforward

EXPOSITOR

Mg. Iosef Navarro

Coach certificado por la International Coaching Community (ICC – Londres). Master of Business Administration (MBA). Master en Dirección Estratégica del Factor Humano – Escuela de Organización Industrial (EOI – España.). Business Training en empresas de categoría mundial en España.

Ha realizado estudios en Habilidades Directivas en el Tecnológico de Monterrey, México. Diplomado de Especialización Gerencial en Dirección Estratégica de Recursos Humanos y Especialización en Comportamiento Organizacional en ESAN. Juez evaluador de la International Team Excellence Competition Award (ITEA) de la American Society for Quality. Diseñador instruccional en formatos virtuales y presenciales. Es uno de los pioneros en el Perú en utilizar metodología vivencial. Con más de 20 años como facilitador de programas de capacitación para empresas líderes del mercado nacional e internacional.

Ha sido Facilitador Senior externo en la Dirección de Human Capital Solutions en ADECCO. Asimismo, formó parte del equipo de Facilitadores en el programa Graceland de Interbank. Ha desarrollado metodologías propias de facilitación, para potenciar el aprendizaje de manera natural. Actualmente es CCO del Grupo CPT. Director de Formación en Desarrollo Personal, Profesor a tiempo parcial en temas de su especialidad en prestigiosas escuelas de Postgrado. Director del Centro Peruano de Teatro. Fue designado como uno de los mejores docentes en el 2017 y 2018 del Instituto de la Calidad de la PUCP. Director de Teatro comunitario. Promotor del Centro Cultural Comunitario Agapito Kanchara.

**DURACIÓN:**

24h académicas

**MODALIDAD:**

Presencial

Jueves de 7 pm a 10 pm

**INVERSIÓN:**

Tarifa regular: S/ 599

Socio CCL: S/ 449

**CERTIFICA:**

La Cámara de Comercio de Lima

MÉTODOS DE PAGO

• Depósitos o transferencia Cuenta corriente en soles banco



Banco o agente BCP
193-1943271-0-99



Banco o agente Interbank
005-0000007180



Banco BBVA
0011-0130-0100003020



Banco Scotiabank
000-2019361

Todas nuestras cuentas están a nombre de **CÁMARA DE COMERCIO DE LIMA - Ruc: 20101266819**

• Tarjeta de crédito Podrá realizar sus pagos con rapidez y total seguridad.



1. Ingresar a nuestra página web: www.camaralima.org.pe
2. Buscar: **Pagos online**, parte superior derecha.
3. Ingresar **datos de la empresa y/o persona** que solicito el servicio.
4. Ingresar **datos de la tarjeta de crédito y detalle del servicio**.
5. Procesar pago.

Luego de realizar el pago, enviar el voucher de pago indicando el RUC y/o DNI del depositante al **asesor educativo**.



Hasta 6 cuotas sin intereses* con tus tarjetas de crédito
Preguntar por términos y condiciones

• Billetera electrónica Escanea y paga



Considerar

Los horarios que están en la programación de todos los eventos que se realice están sometidos a cualquier cambio por cualquier inconveniente que se presente. ***Los cambios de los horarios serán notificados con anticipación.**

CCL | CÁMARA
DE COMERCIO
LIMA

CONTÁCTANOS

 908 860 016