



DIPLOMADO

Gestión de exportación e importación

INTRODUCCIÓN

La globalización ha dado lugar a mercados cada vez más segmentados y competitivos, por lo que la internacionalización de las empresas y su asentamiento en mercados extranjeros es clave a la hora de expandir el negocio; por ende, el proceso de apertura del mercado peruano, las presiones competitivas y la necesidad de expandir las ventas, hacen necesario que la empresa cuente con personal que domine los procedimientos prácticos y teóricos del comercio exterior.



OBJETIVOS

- Dotar a los participantes los conocimientos esenciales y formar las habilidades necesarias para una gestión exitosa en materia de comercio exterior.
- Proporcionarles las herramientas legales, de planeamiento y operativas, actuales, para la adopción de las decisiones en la exportación e importación de sus mercancías, de forma oportuna, eficaz y acertada.

DIRIGIDO A

- Empresarios, ejecutivos y profesionales, interesados en el desarrollo de la gestión de negocios de exportación e importación.

TEMARIO

1. Marco Normativo Del Comercio Exterior Peruano

- OMC y globalización del comercio internacional
- Ley marco y legislación peruana de comercio exterior
- Mecanismos reguladores del comercio exterior peruano
- Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE)
- Requisitos formales para exportar e importar EL CRÉDITO

2. Internacionalización de la empresa

- Proceso de internacionalización de la empresa
- La demanda internacional
- La investigación de mercados internacionales
- Sistema de inteligencia comercial para exportar e importar

3. Gestión comercial de exportación e importación

- Estructura de la idea del negocio y consideraciones previas
- Requisitos formales exigidos para exportar e importar
- Intermediación Comercial: Brokers, Agentes y Otros
- Contrato de Compra-Venta Internacional
- Términos comerciales internacionales Incoterms 2020 CCI

4. Gestión logística de exportación e importación

- Criterios de selección del medio de transportes
- Tipos de Contenedores y consolidación de carga
- Operadores logísticos intervinientes
- Flete de transporte internacional, fases, tipos, estructura, costos y documentación
- Seguros de carga internacional, operadores, siniestros, pólizas y documentación
- Operativa

5. Gestión aduanera de exportación e importación

- Terminología aduanera básica
- SUNAT, Operadores de comercio exterior, Operadores intervinientes y otros
- Tipos de exportación e importación
- Regímenes aduaneros de importación
- Regímenes aduaneros de exportación
- Proceso de despacho aduanero, plazos, requisitos y documentación
- Control aduanero durante el despacho y fiscalización posterior
- Tributación aduanera en importaciones y exportaciones

6. Marketing internacional

- Estrategias de marketing internacional
- El marketing mix, para mercados del exterior
- Adaptación del producto al mercado objetivo, presentación y empaque
- Política de distribución y canales en el país de destino
- Política y estrategias de precios en las exportaciones
- Promoción, ferias internacionales y misiones en el exterior
- Ecommerce y Marketing digital

7. Gestión financiera de exportaciones e importaciones

- Forma y medios de pago y cobro en el comercio exterior
- Aspectos básicos del financiamiento
- Financiamiento directo de proveedores o clientes
- Financiamiento bancario o entidades financieras
- Fuentes de financiamiento de exportación e importación en el Perú
- Proceso para la obtención del financiamiento

8. Costos de exportación e importación

- Costos vs gastos
- Identificación de costos y gastos en el comercio exterior
- Estructura básica de costos para la exportación
- Estructura básica de costos de importación
- Costo de ventas vs precio de venta en exportaciones e importaciones

9. Desarrollo y competitividad de la Oferta Exportable

- Competitividad y desarrollo de las exportaciones
- Desarrollo y adaptación de productos y servicios para la exportación
- Normas técnicas y requisitos de acceso al mercado de las exportaciones
- Organización de la empresa para la exportación

EXPOSITORES



Miguel Ángel Castillo Osore

Contador Público Colegiado. Especialización en Costos – Pontificia Universidad Católica del Perú, y Contabilidad Gerencial – ESAN. Magíster en Administración de Negocios en la Universidad Ricardo Palma.



Juan Lazarte Carranza

Licenciado en Administración, Universidad Nacional Mayor de San Marcos. Post Grado: Curso Anual de Especialización en Banca y Finanzas, Pontificia Universidad Católica del Perú. Jefe de la División de Recursos Humanos, Universidad Peruana Cayetano Heredia. Director de Administración de la Facultad de Educación, Universidad Peruana Cayetano Heredia. Jefe de la Sección Control de personal, Banco Central de Crédito Cooperativo del Perú.



Enrique H. Palacios Mayuri

Ejecutivo y Capacitador, Economista, Licenciado en Educación con mención en Ciencias Sociales, Maestría en Educación Superior y Gestión Educativa, Quick MBA, postgrados en Banca, Finanzas y Contabilidad Gerencial. Con 27 años de experiencia en cargos de gestión operativa, crediticia, de riesgos y cobranzas en Bancos Comerciales y en la Gerencia de Administración y Finanzas de empresas comerciales y de servicios.

**INVERSIÓN:**

Tarifa regular: S/ 3100

Socio CCL: S/ 2300

**DURACIÓN:**

120 horas académicas – 40 sesiones

**MODALIDAD:**

Virtual en tiempo real

**CERTIFICA:**

La Cámara de Comercio de Lima

MÉTODOS DE PAGO

• Depósitos o transferencia Cuenta corriente en soles banco



Banco o agente BCP
193-1943271-0-99



Banco o agente Interbank
005-0000007180



Banco BBVA
0011-0130-0100003020



Banco Scotiabank
000-2019361

Todas nuestras cuentas están a nombre de **CÁMARA DE COMERCIO DE LIMA - Ruc: 20101266819**

• Tarjeta de crédito Podrá realizar sus pagos con rapidez y total seguridad.



1. Ingresar a nuestra página web: www.camaralima.org.pe
2. Buscar: **Pagos online**, parte superior derecha.
3. Ingresar **datos de la empresa y/o persona** que solicito el servicio.
4. Ingresar **datos de la tarjeta de crédito y detalle del servicio**.
5. Procesar pago.

Luego de realizar el pago, enviar el voucher de pago indicando el RUC y/o DNI del depositante al **asesor educativo**.



Hasta 12 cuotas sin intereses* con tus tarjetas de crédito
(*Preguntar por términos y condiciones)

• Billetera electrónica Escanea y paga



Considerar

Los horarios que están en la programación de todos los eventos que se realice están sometidos a cualquier cambio por cualquier inconveniente que se presente. ***Los cambios de los horarios serán notificados con anticipación.**



CONTÁCTANOS

Lima ✉ capacita.lima@camaralima.org.pe ☎ 994 250 942

Provincias ✉ capacita.provincias@camaralima.org.pe ☎ 981 237 156